

## دوره و کارگاه اصول و فنون مذاکره موفق

### مقدمه:

مذاکره موفق مجموعه ای از مهارت های میان فردی و ارتباطی است که برای به دست آوردن نتیجه مورد نظر باید در کنار هم و طور دقیق هنگام مذاکره بر سر یک راه حل یا هدف مورد استفاده قرار گیرد لذا هدف این دوره می تواند شناسایی مجموعه از رفتارها و مهارت هایی باشد که یک مذاکره کننده موفق به آن نیازمند است.

### سر فصل دوره آموزشی:

- ✓ مفهوم مذاکره موفق
- ✓ نحوه تجزیه و تحلیل کردن توانایی های خود در مذاکره
- ✓ مراحل مذاکره موفق
- ✓ آماده سازی و طرح ریزی برای مذاکره
- ✓ نقش افراد در فرایند مذاکره
- ✓ سبک های مختلف جهت رسیدن به توافق در مذاکره
- ✓ شناسایی متغیرهای اصلی در مذاکره
- ✓ ارتباط و نحوه ارتباط با طرف مورد مذاکره
- ✓ توانایی سوال پرسیدن و شنیدن موفق
- ✓ شناسایی و آگاهی نسبت به تکنیک ها و
- ترندهای مذاکره
- ✓ رسیدن به توافق با وجود تضاد و تعارض
- ✓ پایداری سازی ارتباط با طرف مقابل
- ✓ نمونه کاربردی و عملی مذاکره موفق

### همراه با:

- ✓ ارایه گواهی نامه های بین المللی به شرکت کنندگان؛
- ✓ برخورداری از **تخفیف ویژه** با معرفی حضور بیش از ۴ نفر؛
- ✓ برخورداری از حضور در **سمینارهای ویژه** شرکت پدیده تبار؛

**مدرسین: استاد کیمیایی، استاد استوان، استاد خویه و ....**

مدت دوره: ۱۶ ساعت هزینه دوره: ۴۰۰,۰۰۰ تومان

**محل برگزاری: شرکت پدیده تبار**

[www.Padidehtabar.com](http://www.Padidehtabar.com) [www.semitheater.com](http://www.semitheater.com) [Padidehtabar@gmail.com](mailto:Padidehtabar@gmail.com)

تماس با ما: ۰۹۱۲۸۳۹۵۷۵۱ ۰۲۱-۸۸۹۴۵۹۶۱ ۰۲۱-۸۸۹۴۶۱۹۳

